

Formation professionnelle supérieure de « spécialiste de commerce international avec brevet fédéral »

De l'OMC aux risques des devises, en passant par les directives douanières.

Au plus tard en 2020, il est clairement apparu à quel point le monde complexe du commerce international influence notre quotidien. Malgré les défis au niveau de la logistique, le commerce suisse est parvenu à empêcher l'effondrement des chaînes d'approvisionnement. Les spécialistes de commerce international y ont fortement contribué. La formation professionnelle supérieure « spécialiste de commerce international avec brevet fédéral » confère le savoir-faire nécessaire pour cette activité diversifiée.

Le monde du commerce international est devenu plus complexe au cours des dernières années. Outre de multiples nouveaux accords de commerce extérieur, des réglementations douanières spécifiques aux pays ou le thème de la valeur ajoutée, le domaine d'activités des spécialistes de commerce international aborde aussi des questions complexes touchant à des thèmes tels que la logistique ou la numérisation et l'automatisation du commerce extérieur. De plus, ces derniers négocient dans le monde entier avec des clients et des fournisseurs en tenant compte des particularités culturelles et obtiennent des conditions avantageuses. La formation professionnelle supérieure « spécialiste de commerce international avec brevet fédéral » prépare les étudiants à relever ces défis.

Elle offre aux collaborateurs spécialisés et aux employés de commerce actifs dans l'importation/exportation, dans le commerce international, le transport et les achats, un savoir-faire actuel et complet dans le commerce extérieur.

Les conditions à remplir pour être admis à l'examen sont les suivantes :

- Certificat fédéral de capacité, diplôme d'une école de commerce reconnue par la Confédération, maturité (tout type) ou certificat équivalent
- Au moins trois ans d'expérience professionnelle dans le commerce extérieur

L'examen professionnel de « spécialiste de commerce international avec brevet fédéral » est régulièrement vérifié par les organes



responsables Commerce Suisse et Swissmem quant à son actualité et son orientation pratique et est adapté aux nouvelles exigences en cas de besoin.

Il est ressorti de la dernière vérification que le profil professionnel de spécialiste de commerce international était salué par l'économie, ce pourquoi il n'a pas subi de modification. Par contre, l'examen a été adapté au moyen d'une précision des domaines de compétences opérationnelles et de leurs critères de performance.

Depuis l'introduction de l'examen professionnel «Spécialiste de commerce international avec

brevet fédéral» en 2014, quelque 140 candidats le passent chaque année. Grâce à ce diplôme reconnu au niveau fédéral, les étudiants sont prêts à faire un bond dans leur carrière et les entreprises profitent de spécialistes de commerce international qui disposent de connaissances et d'un savoir-faire impressionnants.

Les examens sont effectués par l'association EFCE (Association pour les Examens Fédéraux Commerce Extérieur): www.epahefce.ch/fr, mail: info@epahefce.ch.



Témoignages de spécialistes de commerce international avec brevet fédéral

Jennifer Kaufmann, Responsable de l'équipe Gestion des commandes

Age : 27

La formation professionnelle supérieure de « spécialiste de commerce international » m'a permis d'approfondir mes connaissances sur le commerce extérieur, d'acquérir un nouveau savoir-faire et de me développer aussi personnellement. Je peux directement mettre en pratique ce que j'ai appris et effectuer des tâches de manière professionnelle grâce à mon nouveau savoir-faire. Quelque temps après ce transfert de connaissances, j'ai réalisé que la matière acquise me permettait d'être encore plus performante.

Je recommande cette formation aux collaborateurs spécialisés actifs dans les demandes d'exportations. Elle peut constituer de grands avantages au développement de la carrière. Lors de ma candidature pour un poste de cadre, elle s'est avérée un net avantage.



Caroline Germann, Commercial Manager Business Area Digital Technologies

Age : 30

Depuis ma formation de transitaire avec brevet fédéral, l'importation et l'exportation sont un élément constant de ma vie professionnelle. Après quelques années d'expérience professionnelle, j'ai voulu compléter mes connaissances pratiques par la théorie dans le négoce extérieur et me suis laissée séduire par la formation supérieure professionnelle de « spécialiste de commerce international ». J'applique chaque jour ce que j'ai appris et contribue ainsi à la compétitivité de mon employeur grâce à mes solides connaissances. Il y a deux ans, j'ai eu l'opportunité d'aller travailler en Grande-Bretagne pour Bühler. Grâce à cette formation, je suis en mesure de soutenir l'équipe à Londres sur les questions Brexit en rapport avec les douanes et la TVA.

Je recommande la formation avant tout aux collaborateurs spécialisés qui travaillent régulièrement avec l'importation et l'exportation. La formation couvre tous les domaines importants du commerce extérieur, ce qui facilite le traitement des questions qui y sont liées et permet d'évaluer correctement les risques et de prendre les mesures adéquates.





Mario Kreis, Head of Service Hub BUZ

Age : 39

Je suis agent technico-commercial diplômé et j'ai repris la fonction de chef d'équipe pour le commerce extérieur, domaine dans lequel certaines connaissances spécifiques me manquaient parfois. J'ai acquis ce savoir-faire lors de ma formation de spécialiste de commerce international. En même temps, cette formation m'a permis de devenir responsable de division.

Je peux directement mettre en pratique ce que j'ai appris et ainsi l'approfondir. Durant les études, j'ai réalisé à quel point les choses du monde actuel sont liées entre elles et à quel point nous en sommes dépendants. Et j'ai aussi appris à aborder de nouveaux thèmes et parviens au quotidien à me familiariser avec de nouveaux domaines spécialisés sans crainte.



Vlora Vishaj, Internal Sales Manager

Age : 32

Au cours de mon activité chez Komax depuis 2010, je me suis occupée en tant que Sales Support de divers pays et j'ai repris la direction du groupe en 2018. Une année plus tard, j'ai pris la direction de l'équipe ce qui m'a incitée à suivre la formation de « spécialiste de commerce international ». Je voulais élargir et approfondir mes connaissances sur le commerce extérieur.

Cette formation m'a fait découvrir de nombreux thèmes dont je n'avais encore jamais entendu parler avant. Et elle m'a donné une bonne base en culture générale. La technique de travail, la gestion d'équipe et la communication sont des branches importantes que je peux bien mettre en pratique au quotidien et qui m'aident à effectuer le métier efficacement. Cela me permet aussi de bien expliquer les directives techniques à mon équipe.

De plus, j'ai pu me constituer un large réseau avec d'autres spécialistes de commerce international. Ce qui me donne accès à un important savoir-faire au quotidien.